



LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICO-FINACFIRO



MMS SP Industria E Comercio De Plásticos Ltda.

Tinco Aluguel de Maq. Aparelhos e Equip. Ind. Eireli.

Nova Lamitech Laminados Plásticos Eirele – ME.

Plastpoli Distribuidora e Materiais Plásticos Eireli.

CD Locadora E Logística Ltda.

JANEIRO/2021



INTRODUÇÃO

O Grupo MMS Plásticos foi constituído em 1996 por seu sócio fundador, Marco Antonio Branco Sette, com a abertura da Requerente MMS Plásticos que, inicialmente, comercializava laminados plásticos da indústria Polyhard Plásticos no estado do Rio de Janeiro.

Com a chegada da MMS Plásticos neste nicho específico, a indústria Polyhard Plásticos teve um aumento significativo de demanda de sua produção passando de 15 toneladas/mês para 100 toneladas/mês, em razão da forte atuação e visão ampla de negócios implantada pela MMS Plásticos, que alavancou os negócios no mercado de plástico.

Diante da necessidade de aprimorar o procedimento de logística, foi constituída a transportadora ora também Requerente, CD Locadora, ampliando, ainda mais os negócios em que inserido o Grupo empresarial e as suas atividades. Com consequência de seu pioneirismo e trabalho sério, constantemente aprimorado pelo uso da tecnologia sustentável, visando o menor impacto no meio ambiente, a MMS Plásticos instituiu há mais de 20 anos o seu programa de sustentabilidade, cujo principal objetivo é estimular os clientes a utilizar materiais plásticos recicláveis.



Com a expansão dos negócios e a visão de diversificação dos produtos produzidos e comercializados pelo Grupo MMS Plásticos, fez com que no ano de 2011 fosse iniciado a produção de laminados internamente com aquisição da primeira extrusora e, posteriormente, em 2013, foi adquirido mais 02 (duas) extrusoras, o que permitiu atingir a capacidade produtiva de 600 toneladas/mês.

Oportunidade em que foi inaugurada a filial do Grupo MMS Plásticos no município Guarulhos/SP, no ano de 2007, que conta com uma planta de extrusão e produz cerca de 400 toneladas/mês.

O Grupo MMS Plásticos atua hoje em dia em diversos seguimentos econômicos, produzindo a base do material plástico para a confecção de produtos diversificados do mercado nacional, fabricando e comercializando chapas, bobinas plásticas para os mais variados mercados, além de ser distribuidora autorizada de resinas de poliestireno da Unigel - maior produtor latino-americano de acrílicos e estirênicos

O plano tem como objetivo a manutenção e principalmente a solidificação da atuação das Recuperandas do Grupo MMS Plásticos, sempre pautado nos mais sólidos conceitos institucionais, proporcionar aos seus clientes e funcionários, o melhor ambiente possível para a consolidação de toda a sua operação, mas, fato é que após alguns anos de franca expansão, seguiram-se nos anos de 2014/2017.



gestão contabilidade empresarial

Existe uma interligação econômica e financeira entre as empresas, face a vinculação de gestão, transferências financeiras, obtenção de financiamento e concessão de garantias cruzadas, o que reflete uma lógica empresarial unitária e coordenada aos interesses do Grupo MMS

ě

A estratégia de reestruturação do Grupo permitirá a solidificação dos seus processos produtivos, administrativos e financeiros através da sinergia advinda atuação visando o aumento da rentabilidade do negócio como um todo utilizando a capacidade plena da sua estrutura reestruturada e do seu know how .



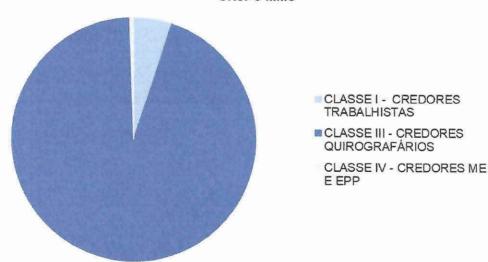


ORGANIZAÇÃO PLANO DE RECUPERAÇÃO

RELAÇÃO DE CREDORES - CONSOLIDADA GRUPO MMS

CLASSE	Valor (R\$)	%
CLASSE I - CREDORES TRABALHISTAS	695.751,24	5,04%
CLASSE III - CREDORES QUIROGRAFÁRIOS	13.027.703,12	94,45%
CLASSE IV - CREDORES ME E EPP	69.987,08	0,51%
TOTAL	13.793.441,44	100,00%

RELAÇÃO DE CREDORES - CONSOLIDADA GRUPO MMS







PROJEÇÕES DE DESEMPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO

Matéria-prima e insumos		Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4	Ano 5	Ano 6	Ano 7	Ano 8	Ano 9	Ano 10	Ano 11	Ano 12	Ano 13	Ano 14	Ano 15	TOTAL	
Matéria-prima e insumos 82.402 83.596 84.428 85.268 86.117 86.974 87.900 88.774 89.657 90.549 91.450 92.360 93.279 94.207 95.144 1.332.103 8mbalagens 499 504 509 514 519 525 530 535 541 546 551 557 563 568 574 8.036 8retes e caretos 1.802 1.820 1.838 1.856 1.875 1.893 1.912 1.932 1.951 1.970 1.990 2.010 2.030 2.050 2.071 28.999 Despesas com vendas 119 121 122 123 124 125 127 128 129 131 132 133 135 136 137 1.922 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 72.7078 Despesas gerais e administrativas 5.444 5.48 5.502 5.557 5.613 5.669 5.726 5.783 5.841 5.899 5.958 6.018 6.078 6.139 6.200 86.273 Custos firanceiro 3.9 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	(ATMANANTY)	JUL AND	109.612	110708	132.035	112 039	HEIST	115.208	116 154	10750	150,004	110.035	#11 000	10.51	10350	71.570	1.186.535	100
Matéria-prima e insumos 82,402 83,596 84,428 85,268 86,117 86,974 87,900 88,774 89,657 90,549 91,450 92,360 93,279 94,207 95,144 1,332,103 simbalagens 499 504 509 514 519 525 530 535 541 546 551 537 563 568 574 8,036 Fretes e carretos 1,802 1,820 1,838 1,856 1,875 1,893 1,912 1,932 1,951 1,970 1,990 2,010 2,030 2,050 2,071 28,999 Despesas com vendas 119 121 122 123 124 125 127 128 129 131 132 133 135 136 137 1,922 Custo financeiro 1,862 1,699 1,716 1,733 1,750 1,768 1,786 1,804 1,822 1,840 1,858 1,877 1,896 1,914 1,934 7,7078 Despesas gerais e administrativas 5,444 5,448 5,502 5,557 5,613 5,669 5,726 5,783 5,841 5,899 5,958 6,018 6,078 6,139 6,200 86,873 Custo financeiro 1,852 1,854 5,448 5,448 5,448 5,448 5,502 5,557 5,613 5,669 5,726 5,783 5,841 5,899 5,958 6,018 6,078 6,139 6,200 86,873 Custo financeiro 1,852 1,854 5,448 5,448 5,448 5,448 5,502 5,557 5,613 5,669 5,726 5,783 5,841 5,899 5,958 6,018 6,078 6,139 6,200 86,873 Custo financeiro 1,852 1,854 5,454 5,448 5,448 5,448 5,448 5,502 5,557 5,613 5,669 5,726 5,783 5,841 5,899 5,958 6,018 6,078 6,139 6,200 86,873 Custo financeiro 1,854 5,454 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,448 5,44			91948	3 189	9281	0.273	9.867	0.562	93.55	9.754	9.552	V-850	10000	(0-1)(0	10:2%	10.164	244,307	
Matéria-prima e insumos 82.402 83.596 84.428 85.268 86.117 86.974 87.900 88.774 89.657 90.549 91.450 92.360 93.279 91.207 95.144 1.332.103 (minus largens) 499 504 509 514 519 525 530 535 541 546 551 557 563 568 574 8.036 (minus largens) 1.802 1.820 1.838 1.856 1.875 1.893 1.912 1.932 1.951 1.970 1.990 2.010 2.030 2.050 2.071 28.999 (minus largens) 1.802 1.802 1.803 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.805 1.80																III W	timini)	
Embalagens 499 504 509 514 519 525 530 535 541 546 551 537 563 568 574 8.036 Fretes e carretos 1.802 1.820 1.838 1.856 1.875 1.893 1.912 1.932 1.951 1.970 1.990 2.010 2.030 2.050 2.071 28.999 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.001 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000 2.000				88.072												74.800	1,192,295	
Personal Series and Company of the Series of Company of the Series of Company of the Series of Company of Comp	Matéria-prima e insumos	82.402	83.596	84.428	85.268	86.117	86.974	87.900	88.774	89.657	90.549	91.450	92,360	93.279	94.207	95.144	1,332.103	76
Despesas com vendas 119 121 122 123 124 125 127 128 129 131 132 133 135 136 137 1,922 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 7,7078 Salários, encargos sociais 6.783 6.851 6.919 6.988 7.058 7.129 7.200 7.272 7.345 7.418 7.493 7.568 7.643 7.720 7.797 109.184 Despesas gerais e administrativas 5.444 5.448 5.502 5.557 5.613 5.669 5.726 5.783 5.841 5.899 5.958 6.018 6.078 6.139 6.200 86.873 Classe I I - Trabalhista 696	Embalagens	499	504	509	514	519	525	530	535	541	546	551	557	563	568	574	8.036	0%
Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.852 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.699 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.899 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.858 1.877 1.896 1.914 1.934 27.078 Custo financeiro 1.682 1.899 1.716 1.733 1.750 1.768 1.786 1.804 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840 1.822 1.840	Fretes e carretos	1.802	1.820	1.838	1.856	1.875	1.893	1.912	1.932	1.951	1.970	1.990	2.010	2.030	2.050	2.071	28,999	29
Classe II - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	Despesas com vendas	119	121	122	123	124	125	127	128	129	131	132	133	135	136	137	1.922	09
Salários, encargos sociais 6.783 6.851 6.919 6.988 7.058 7.129 7.200 7.272 7.345 7.418 7.493 7.568 7.643 7.720 7.797 109.184 Despesas gerais e administrativas 5.444 5.448 5.502 5.557 5.613 5.669 5.726 5.783 5.841 5.899 5.958 6.018 6.078 6.139 6.200 86.873 Classe I - Trabalhista 696 Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	Custo financeiro	1.682	1.699	1.716	1.733	1.750	1.768	1.786	1.804	1.822	1.840	1.858	1.877	1.896	1.914	1.934	27.078	29
Classe I - Trabalhista 696 Classe II - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39																	ALLEN	
Despesas gerais e administrativas 5.444 5.448 5.502 5.557 5.613 5.669 5.726 5.783 5.841 5.899 5.958 6.018 6.078 6.139 6.200 86.873 Classe I - Trabalhista 696 Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39																15.007	196,014	
Classe I - Trabalhista 696 Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	Salários, encargos sociais	6.783	6.851	6.919	6,988	7.058	7.129	7.200	7.272	7.345	7.418	7.493	7.568	7,643	7.720	7.797	109.184	69
Classe I - Trabalhista 696 Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	Despesas gerais e administrativas	5.444	5.448	5.502	5.557	5.613	5.669	5.726	5.783	5.841	5.899	5.958	6.018	6.078	6.139	6.200	86.873	59
Classe I - Trabalhista 696 Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	PERSONAL SERVICE CONTRACT			IFA .						107						1114		
Classe III - Quirografária 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39 39	PHEAMENTE DE PLANS	1/96	448	453	¥3:1	45,4	453	451	402	44	-14	44.0	34	- 14	45	6.5	4.199	d)
Classe IV - MPE 1 5 5 5 5 6 6 6 6 6 6 6 4 68 Credores colaboradores 408 408 408 408 408 408 408 408 2.856	Classe I - Trabalhista	696												ASP MAN			696	0%
Credores colaboradores 408 408 408 408 408 408 408 2.856	Classe III - Quirografária		39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	39	539	09
2.00	Classe IV - MPE		1	5	5	5	5	5	6	6	6	6	6	6	6	4	68	07
ACDGAINAL 05 20 36 43 52 63 30 19 436 445 816 272 485 696 806	Credores colaboradores		408	408	408	408	408	408	408								2.856	09
	ALDG FINAL	92	=#	14	48	52	ex:	10	19	436	145	455	4.5	474	383	495	13/4	100
	SALDO ACUMULADO	162	102	150	199	352	343	1273	310	776	1 224	1.679	1 YAY	. 639	3.101			ì



PROJEÇÃO DO FLUXO DE CAIXA

Nesse escopo, as Recuperandas reestruturaram a sua gestão e administração, criando processos e metodologias de trabalho, com controles, metas e resultados previamente estabelecidos.

As Recuperandas, também, implementaram um forte programa de redução de custos, com a readequação do quadro de funcionários, controle rigoroso de receitas, estoque e precificação.

Para fins de gestão de caixa (contas a pagar e a receber) foi considerado um consolidado Grupo, tendo por atividade exclusiva a recepção de comandos para operações financeiras cotidianas, atuando como depositária dos recursos de titularidade das Recuperandas.

PROJEÇÃO DE RECEBIMENTOS

Para a projeção de recebimentos foram utilizadas as perspectivas de receitas oriundas das vendas:

- Para a projeção do volume de receita bruta, foi realizada a projeção no período de 15 (quinze) anos, considerando o atual planejamento comercial e o histórico das Recuperandas.
- A estratégia adotada foi realista, prevendo-se que a cada ano ocorra um crescimento moderado no volume de vendas e prestação de serviços;



gestão contabilidade empresarial

- Para formar a base da projeção de receitas foi considerada a média real realizada atualmente e o planeamento comercial que vem sendo executado desde o pedido da recuperação judicial; e
- O volume projetado de receitas está totalmente de acordo com a capacidade operacional das Recuperandas e do mercado.

PROJEÇÃO DE CUSTOS E DESPESAS E CREDORES

As seguintes premissas foram adotadas na projeção de resultado econômico-financeiro:

- Foram utilizados os sistemas tributários da categoria, sendo consideradas assim as respectivas alíquotas de cada tributo incidente para as projeções de resultados;
- O custo dos produtos e mercadorias vendidas foram elaborados a partir de uma revisão minuciosa e criteriosa dos consumos dos produtos com maior possibilidade de rentabilidade
- As despesas gerais e administrativas foram projetadas de acordo com as atuais despesas. Estas despesas projetadas terão um pequeno aumento no decorrer dos períodos, pois mesmo sendo fixas por característica, na realidade, o aumento no volume, mesmo que conservador de vendas demandará alguns pequenos aumentos para comportar o novo nível de atividade, porém, tais despesas já consideram as reduções ocorridas a partir das medidas adotadas e previstas no Plano de Recuperação;
- A sobra de caixa projetada em cada ano da projeção será destinada para o reinvestimento no negócio, garantindo assim a sua perpetuidade, além



de pagamentos de passivos não sujeito aos efeitos da Recuperação Judicial e para recomposição do capital de giro próprio, diminuindo as despesas financeiras;

- A projeção não contempla efeitos inflacionários, pois a premissa adotada é de que todo efeito inflacionário será repassado ao preço dos produtos quando ocorrerem, mantendo a rentabilidade projetada, bem como, a geração de caixa e a capacidade de pagamento resultante;
- O ano 1 da projeção considera os 12 meses subsequentes a data da homologação do plano de recuperação;
- Todas as projeções foram feitas em um cenário realista e conservador.

Cabe destacar ainda, a forma considerada no Laudo de Viabilidade Econômico-Financeiro para pagamento nas classes de credores constante na lista das Recuperandas, a saber:

Classe I – Trabalhista, A proposta aos Credores Trabalhistas (Classe I), detentores de Créditos Sujeitos decorrentes da legislação do trabalho ou de acidente de trabalho, já arrolados na Lista de Credores apresentada pelas Recuperandas na forma do artigo 51 da LFRE na Data do Pedido, serão pagos nos exatos termos do fluxo de pagamento trabalhista ("fluxo" trabalhista") apresentado pelas Recuperandas em 18 de dezembro de 2020, às fls. 810/815, nos autos do processo recuperacional, sendo que o referido fluxo de pagamento trabalhista será devidamente cumprido até que o Plano seja homologado pelo D. Juízo Recuperacional, de modo que, após a homologação do



Plano, eventual saldo remanescente de crédito trabalhista inserido no fluxo trabalhista será pago na forma do art. 54 da LFRE.

Na hipótese de não haver deliberação judicial sobre o requerimento supracitado, relativo pagamento antecipado nos termos do "fluxo trabalhista", ao tempo da homologação deste Plano, ou em casa de rejeição dele, por meio de decisão transitada em julgado, os pagamentos dos créditos trabalhistas dar-se-ão nos termos do art. 54, da LFRE, sem ressalvas.

Outros Créditos Sujeitos decorrentes da legislação do trabalho ou de acidente de trabalho, independentemente de estarem assim classificados na Lista de Credores vigentes, inclusive os honorários advocatícios, sucumbenciais ou contratuais, até o limite máximo de 150 salários mínimos vigentes à data da homologação do Plano de Recuperação Judicial, serão pagos na forma do art. 54 da LFRE, ou seja, em até 12 (doze) meses a contar da data da homologação do plano de recuperação judicial, sendo que qualquer valor que exceder esse limite será tratado como Crédito Quirografário e pago na forma prevista na Cláusula 7.3 abaixo.

Os Credores Trabalhistas que tiverem a inclusão e/ou majoração de créditos trabalhistas posteriormente à data da realização da AGC, devem ser habilitados nos autos como retardatários, nos termos do art. 10, da LFRE e serão pagos somente quando do trânsito em julgado da decisão judicial que majorar e/ou incluir o crédito trabalhista na recuperação judicial, seguindo a regra do art. 54, da LFRE.



os créditos serão pagos nos termos de acordo firmado antes do pedido de recuperação judicial com o Sindicato da Categoria, parcelado em 10 vezes. Já endereçamos o pedido ao Juiz da recuperação judicial, antes mesmo à apresentação do Plano, havendo a chancela o pagamento será iniciado independentemente da aprovação em Assembleia. Os créditos supervenientes, eventualmente existentes e declarados como devidos, serão incluídos junto ao Quadro Geral de Credores para pagamento na forma do art. 54 da LFRE (em até 1 ano após a homologação do Plano).

Classe II - Garantias Reais, nenhum crédito nesta classe.

Classe III – Quirografário, Para os Credores Quirografários, a proposta consiste no pagamento de forma igualitária dos créditos, aplicando deságio de 95% sobre o valor de face, iniciando no 22º (vigésimo segundo) mês subsequente a data da publicação da decisão de homologação do plano de Recuperação Judicial e se estendendo até o 15º (décimo quinto) ano, último de previsões dos pagamentos.

Os pagamentos serão feitos em tranches mensais até o encerramento da recuperação judicial, ao passo que, após o encerramento do processo de Recuperação Judicial, os pagamentos passarão a ser realizados em tranches anuais, sendo o primeiro pagamento no 3º (terceiro) mês após o último mensal realizado enquanto o processo de Recuperação Judicial estiver ativo.



Na hipótese de o crédito ser incluído mediante impugnação ou habilitação de crédito judicial, o prazo de pagamento acima iniciar-se-á a partir do trânsito em julgado da decisão que determinar sua inclusão.

Classe IV – Micro e Pequena Empresa, Para esta classe de Credores a proposta consiste no pagamento de forma igualitária dos créditos, aplicando deságio de 90% sobre o valor de face, iniciando no 22º (vigésimo segundo) mês subsequente a data da publicação da decisão de homologação do plano de Recuperação Judicial e se estendendo até o 15º (décimo quinto) ano, último de previsões dos pagamentos.

Os pagamentos serão feitos em tranches mensais até o encerramento da recuperação judicial, ao passo que, após o encerramento do processo de Recuperação Judicial, os pagamentos passarão a ser realizados em tranches anuais, sendo o primeiro pagamento no 3º (terceiro) mês após o último mensal realizado enquanto o processo de Recuperação Judicial estiver ativo.

Na hipótese de o crédito ser incluído mediante impugnação ou habilitação de crédito judicial, o prazo de pagamento acima iniciar-se-á a partir do trânsito em julgado da decisão que determinar sua inclusão.



gestão contabilidade empresarial

CONSIDERAÇÕES FINAIS

Este Laudo de Viabilidade Econômico- Financeiro atende ao princípio do conservadorismo, garantindo assim, os meios necessários para a recuperação econômico-financeira das empresas do Grupo MMS.

Salienta-se ainda, que o Plano de Recuperação Judicial demonstra a viabilidade econômico-financeira das empresas através de diferentes projeções, desde que as condições propostas para o pagamento aos credores sejam aceitas. Importante ainda destacar que um dos expedientes recuperatórios ao teor do artigo 50 da Lei 11.105, é a "reorganização administrativa", medida que foi iniciada e encontra-se em implantação. Portanto, com as projeções para os próximos anos favoráveis ao mercado das Recuperandas, combinado ao conjunto de medidas ora proposto no Plano de Recuperação Judicial, fica demonstrada a efetiva possibilidade do pagamento dos débitos vencidos e vincendos.

Sorocaba, 06 de janeiro de 2021.

CAETANO MESSIAS FILHO

CRC 1SP133867/O-4

Membro do Instituto dos Auditores Independentes do Brasil

IBRACON